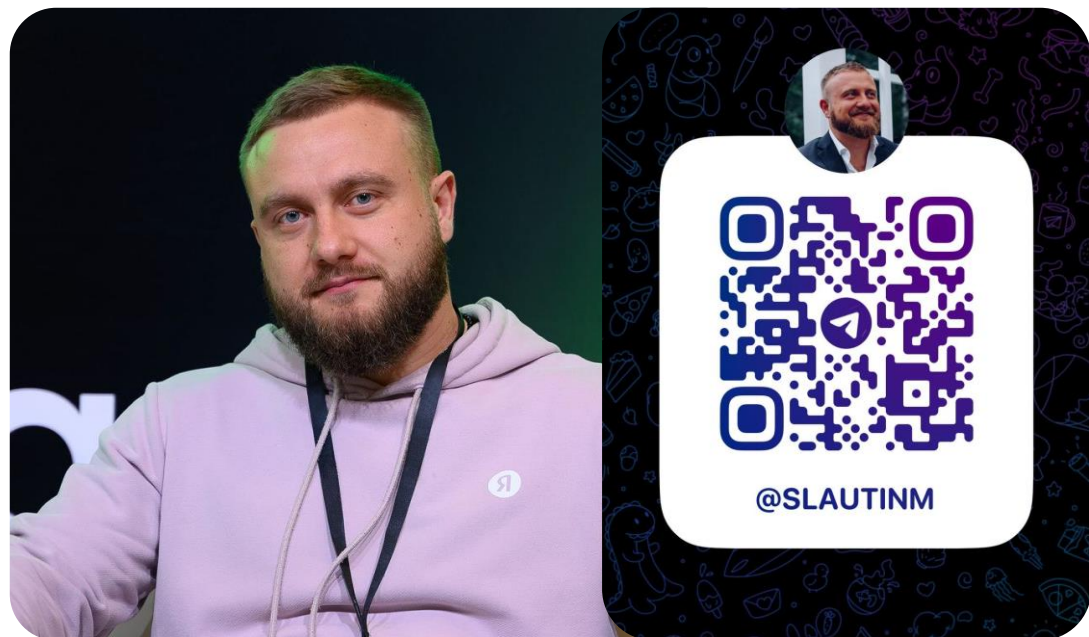


# От кнопки оплаты на сомнительных сайтах до инструмента роста выручки




Максим Слаутин

Руководитель службы по развитию бизнеса, Яндекс Финтех

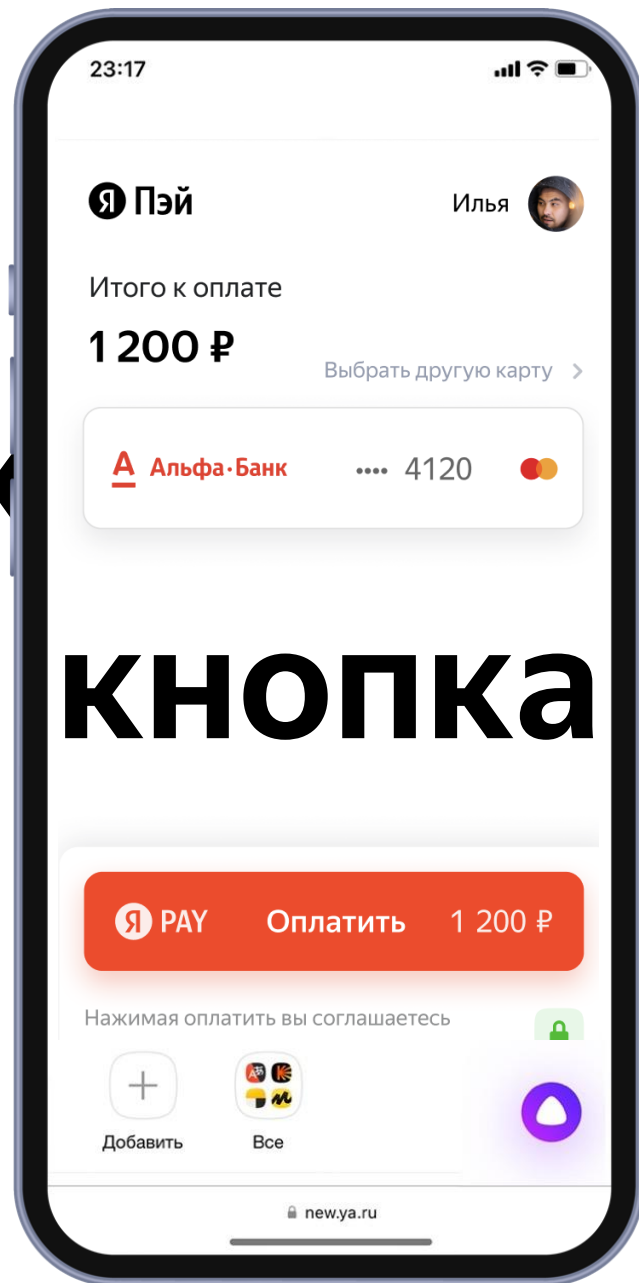
A scene from the movie 'Inception' showing two men in suits and hats on a boat. The man on the left is smiling and looking towards the man on the right.

**Как на новом  
месте?**

A close-up shot of the two men from the previous image. The man on the right has a serious expression and a bandage on his forehead.

**Да работы  
МНОГО...**

# Что так просто оплатить кс Пэй?



# Где мы только ни находили оплату с Яндекс Пэй...

The image shows a screenshot of the AstroPro website, which is a platform for astrology services. The website has a green header with the title "АстроПро - профессиональная астрология, общение, обучение онлайн". Below the header is a navigation menu with icons and labels for "Видеоуроки", "Консультации", "Sotis-Online", "Статьи", "Мастер-класс", "Форум", "Видео", and "Сайты". The main content area features a large banner for "ХОРАРНАЯ АСТРОЛОГИЯ" and "АВТОРСКИЙ КУРС ПРОСКУРИНА ОЛЕГА ВАЛЕНТИНОВИЧА". A sidebar on the left contains a list of categories and a "Join" button. At the bottom of the website, there are links for "Payment methods", "Contacts", and "Privacy".

Overlaid on the right side of the screenshot is a large black rounded rectangle containing the text "18+" in white, indicating an age restriction. A small illustration of a strawberry is located in the bottom right corner of this overlay.

**Стали следить за рынком  
и менять продукт →**

# Цифровые платежи в России растут, а BNPL драйвит этот рост



Покупаете ли Вы товары или услуги в Интернет?	Да	1411	100%
	Нет	0	0%

Что для Вас важно при выборе магазина для совершения покупки в Интернет?

Цены	1301	92%
------	------	-----

Ассортимент товаров	1143	81%
---------------------	------	-----

Удобство доставки	1071	76%
-------------------	------	-----

События и акции	1000	71%
-----------------	------	-----

Адрес магазина	980	69%
----------------	-----	-----

Удобство оформления заказа	950	67%
----------------------------	-----	-----

Удобство оплаты	920	65%
-----------------	-----	-----

Скорость доставки	890	63%
-------------------	-----	-----

Удобство возврата	860	61%
-------------------	-----	-----

Удобство поиска товаров	830	59%
-------------------------	-----	-----

Удобство обслуживания	800	57%
-----------------------	-----	-----

Вы имеете возможность совершать покупки	770	55%
---	-----	-----

Удобство доставки	740	53%
-------------------	-----	-----

Удобство оформления заказа	710	51%
----------------------------	-----	-----

Удобство оплаты	680	48%
-----------------	-----	-----

Удобство доставки	650	46%
-------------------	-----	-----

Кредит, оформленный в месте покупки	886	63%
-------------------------------------	-----	-----

Ничего из перечисленного	44	3%
--------------------------	----	----

Чем из этого Вы пользовались при любых покупках за последние 12 месяцев?

Кешбэк за покупки	881	62%
-------------------	-----	-----

Кредитная карта	499	35%
-----------------	-----	-----

58%

предпочтут магазин, в котором есть оплата частями, чем тот, где ее нет

82%

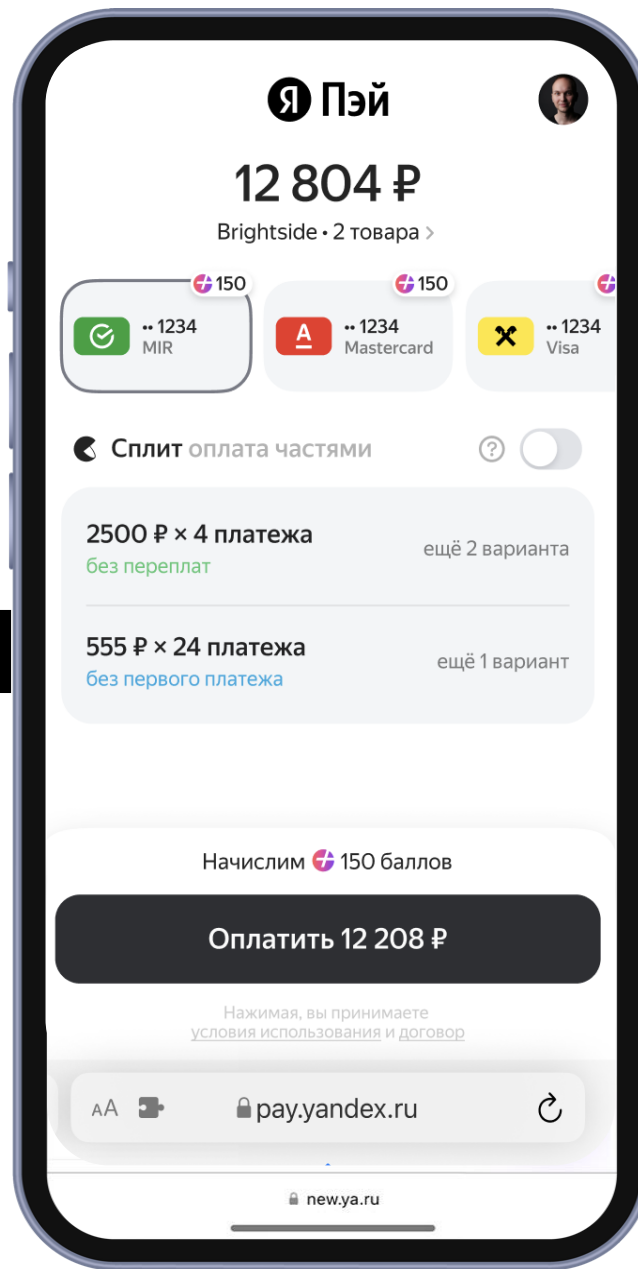
скорее купят товар, если магазин предлагает кешбэк бонусными баллами



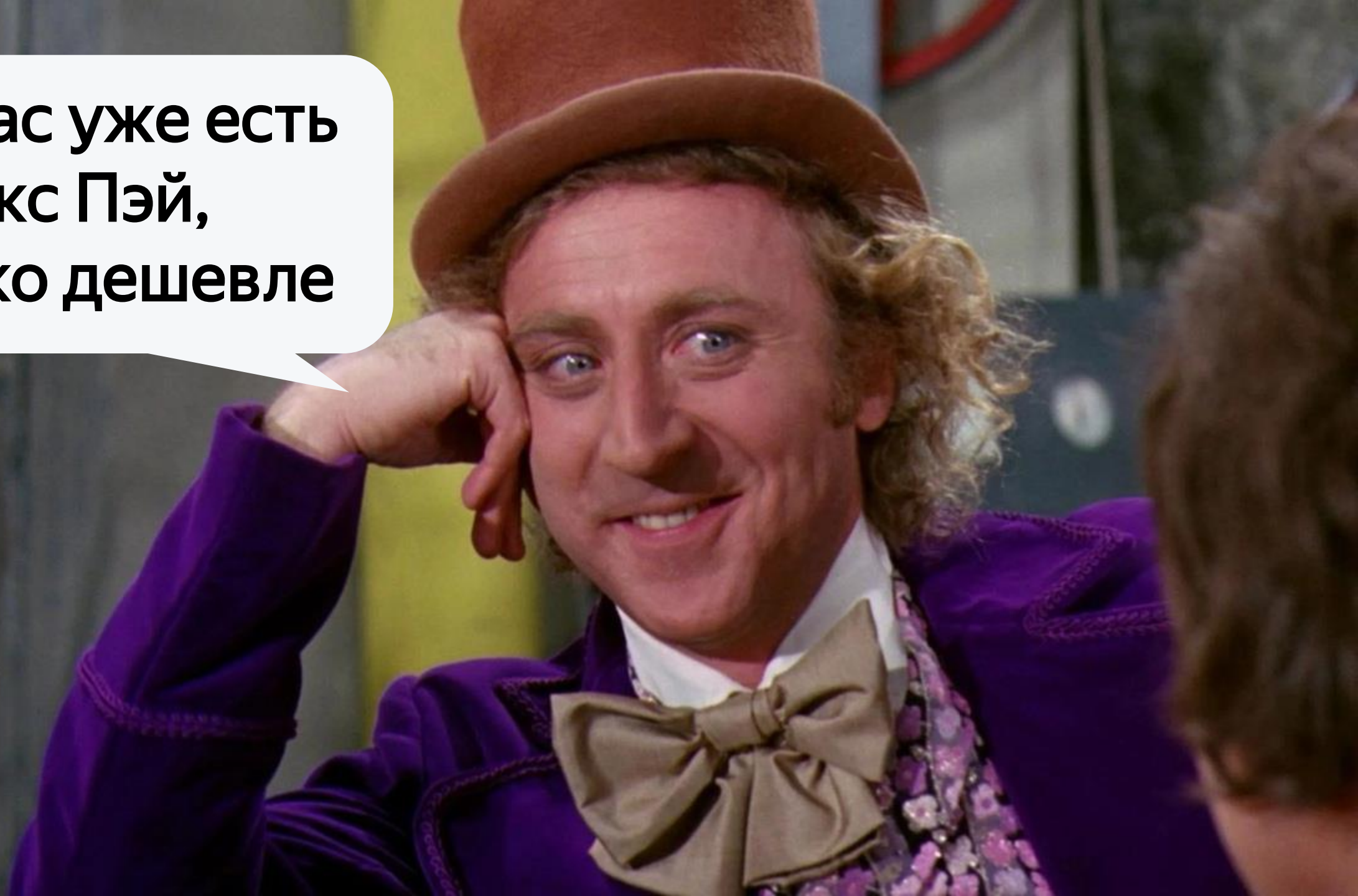
2023



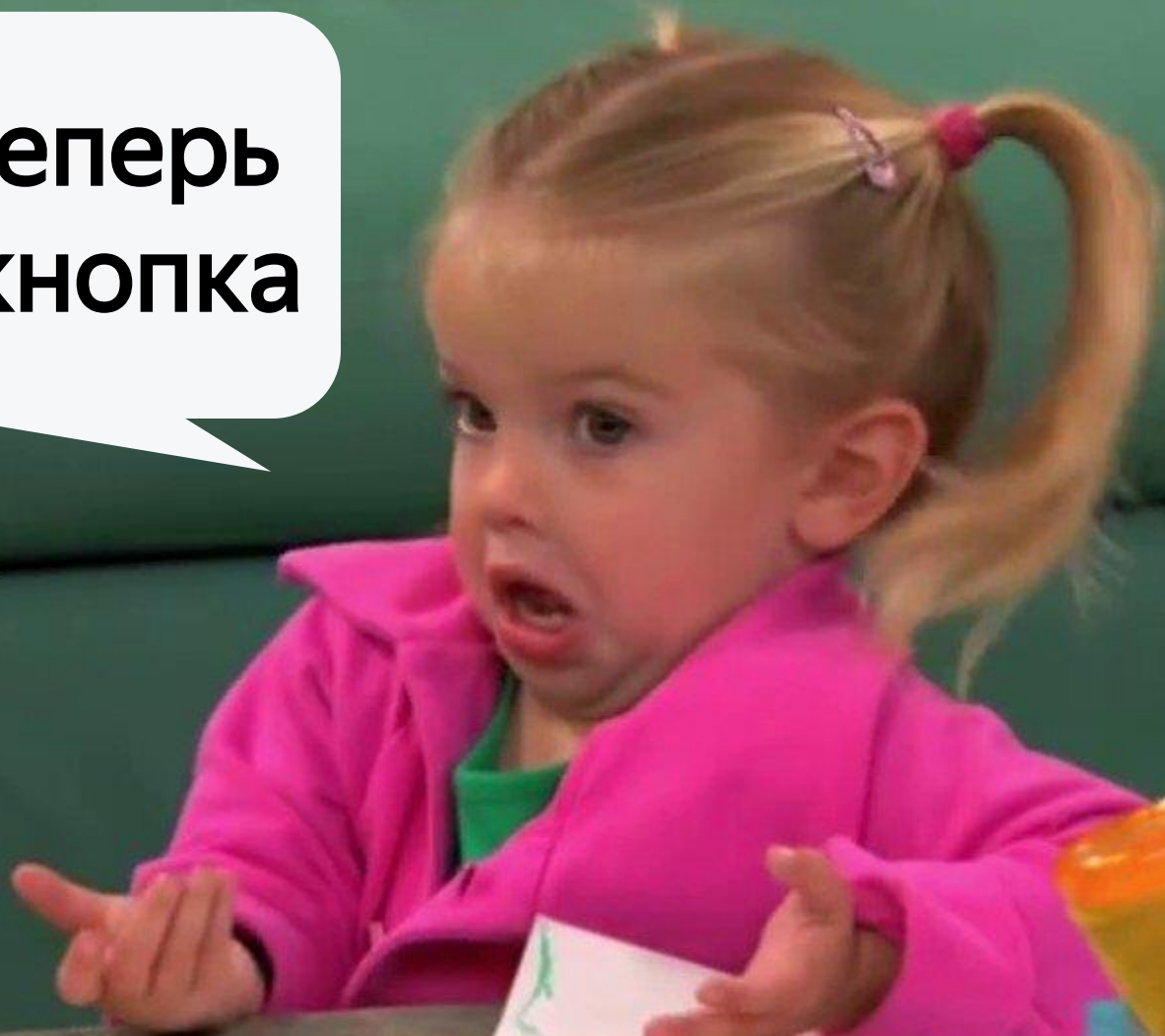
# Новый Пэй



**А у нас уже есть  
Яндекс Пэй,  
только дешевле**



**Но мы же теперь  
не просто кнопка**



# Помогаем партнёрам качать продажи

АЭТУАЛЬ

Яндекс Сплит

Скидка 10% при оплате  
Яндекс Сплитом



Реклама. Рекламодатель ООО «Алькор и Ко». www.letu.ru erid: 2VSb5wX7nuA



# Приводим покупателей с ресурсов Яндекса

Four merchant cards arranged in a 2x2 grid. Each card features a product image, a discount badge, and a category name. The cards are: 1. Holodilnik.ru (3% discount, kitchen appliances), 2. Лазурит (3% discount, furniture), 3. Леонардо (10% discount, hobby supplies), 4. Нетология (3% discount, online courses).

**Holodilnik.ru**  
Магазин бытовой техники

**Лазурит**  
Магазин мебели

**Леонардо**  
Магазин для хобби и рукоделия

**Нетология**  
Онлайн-курсы

Купите стильный диван на divan.ru. SALE до 65%

Я Пэй 3% 0-0-6

Дизайнерские модели диванов на divan.ru. Успейте купить со скидкой!

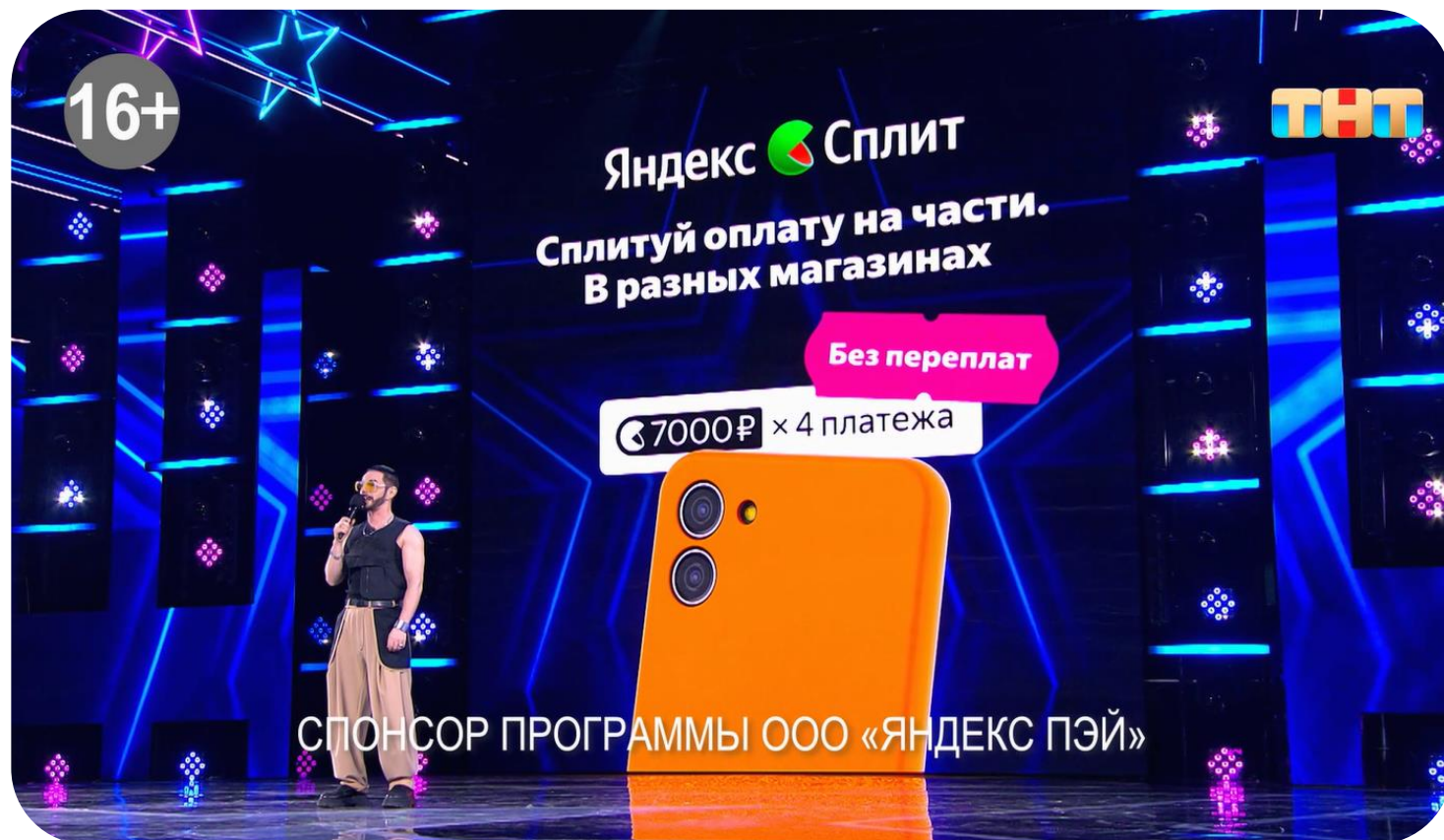
divan.ru advertisement featuring a green sofa. A circular badge indicates a 40% discount. The text below the sofa reads: "Диван угловой Ситено Barhat Mint" and "66 990 Р".

% Скидка до 65%. Большая распродажа мебели до 6 марта

- Рассрочка 0% на диваны >
- Распродажа диванов >
- Диваны с доставкой от 1 дня >
- Прямые диваны >



# Делаем имиджевые спецпроекты на ТВ и в офлайне



# Привлекаем блогеров и комиков



# Добавляем бейджи и виджеты в каталог товаров



Беспроводные наушники Samsung Galaxy Buds2 Pro, серый (PCT)

17 990 ₺

899 баллов Плюса

4498 ₺ × 4 платежа в сплит



Hasbro

Новинка

Платье

Арт.: MC/107-0421007AA

1 999 ₺

334 ₺ × 6 платежей 0-0-6 119 баллов Плюса

Сплит

2 месяца 4 месяца 6 месяцев

0 ₺ сейчас

7 апр 0 ₺ еще 6 платежей каждое 7 число по 334 ₺

Без переплат



**Что из этого получилось?**

# Ваши клиенты хотят кешбэк и платить частями

Подключите Яндекс Пэй и Сплит на кассе или в онлайн-магазине

  
полная оплата



  
**ЧАСТЯМИ В СПЛИТ**  
Клиент платит частями, а вы сразу  
получаете полную стоимость покупки

Подключить

## restore: заменил Apple Pay сервисами Яндекса

25%

Доля онлайн покупок с Яндекс Пэй в обычный сезон



38%

Доля онлайн покупок с Яндекс Пэй в сезон распродаж



Андрей Васильев, руководитель e-commerce

«Мы хотели сохранить путь пользователя, чтобы ему не приходилось постоянно вводить данные карты или выбирать удобный магазин, а можно было просто сделать два клика и оплатить покупку»

restore:

## Cozy Home повысил привлекательность сайта для покупателей

↑44%

Средний чек при оплате товаров в Сплит, чем при полной оплате



X2.2

Чаще покупатели нажимают кнопку оплаты с Яндекс Пэй



Кирилл Мусин, руководитель e-commerce

«Мы продаем товары не только на сайте, но и на маркетплейсах. Летом заметили, что люди стали активнее покупать именно на маркетплейсах. Решили создать внутреннюю конкуренцию и стали думать, как сделать привлекательнее покупки через сайт»

# ЕССО привлек новую аудиторию, повысил объем продаж и конверсии в оплату

↑17%

Средний чек при оплате товаров в Сплит, чем при полной оплате



↑10%

Выросла конверсия в покупку со Сплитом



Евгений Петров, Product Owner

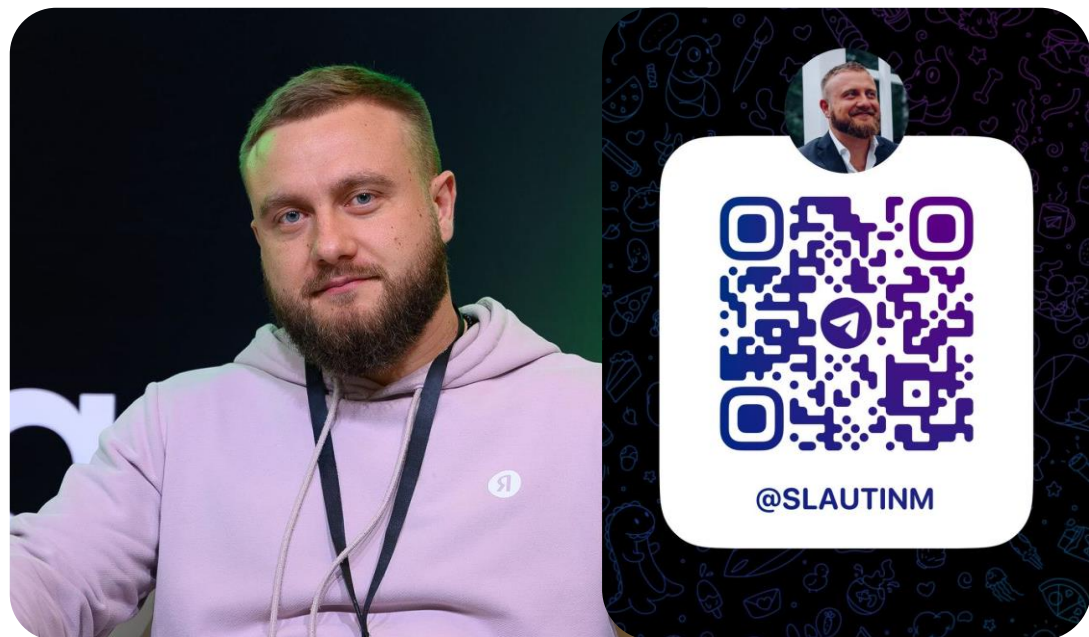
«У нас была одна первоначальная цель, которой мы хотели достичь с помощью Сплита, — повысить продажи. В итоге получили +5% новых продаж с оплатой в Сплит и оценили результат как хороший. Мы достигли этого показателя за два месяца.»

**Больше историй —  
в тг-канале  
«Как там в Финтехе?»»**

<https://t.me/YANfintech>



# Спасибо за внимание!



Максим Слаутин

Руководитель службы по развитию бизнеса, Яндекс Финтех